



Das ganzheitliche Dienstleistungskonzept von MASWER bietet Automobilherstellern und Lieferanten Lösungen und Dienstleistungen entlang des gesamten Produktlebenszyklus – angefangen von der Produktentwicklung über die Produktion bis hin zu Projekten für den After Sales. Unsere Vision ist es hierbei – gemeinsam mit Ihnen – ein favorisierter Dienstleister für unsere Kunden zu werden, denn das Unternehmen ist immer nur so gut wie seine Mitarbeiter.

Lassen Sie uns gemeinsam Ihre und unsere Zukunft gestalten!

Sales Mitarbeiter (m/w/d), Rüsselsheim (Kennziffer 251)

Für den Standort Rüsselsheim & Umgebung

Für unser weiteres Wachstum und den Ausbau unserer Geschäftstätigkeiten, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten und kommunikationsstarken Mitarbeiter (m/w/d) zur Verstärkung und Unterstützung unserer Vertriebsaktivitäten.

Ihre Aufgaben:

- + Aktive Akquise von Neukunden in der Automobilindustrie für unsere technischen Dienstleistungen
- + Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- + Identifizierung von Kundenbedürfnissen und Erarbeitung maßgeschneiderter Lösungen
- + Durchführung von Ausschreibungen, Verkaufsverhandlungen und Abschlüssen von Verträgen
- + Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen, um eine reibungslose Auftragsabwicklung sicherzustellen
- + Marktbeobachtung und Identifizierung von Trends und Wettbewerbsentwicklungen

Sie bringen mit:

- + Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- + Erfahrung im Vertrieb von technischen Dienstleistungen, idealerweise in der Automobilindustrie
- + Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- + Hohe Kundenorientierung und Abschlussstärke
- + Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- + Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Warum mit uns gemeinsam in die Zukunft?

- + Wir unterstützen Sie mit einer betrieblichen Altersvorsorge.
- + Bei MASWER sind Sie in der Lage, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen. Hierdurch haben Sie die Chance, ein Unternehmen maßgeblich in seinen Prozessen und Serviceleistungen erfolgreich mitzugestalten und mit uns gemeinsam zu wachsen.
- + Mitarbeiterzufriedenheit wird bei uns groß geschrieben. Unsere Mitarbeiter sind unser wichtigster Erfolgsfaktor!

- + Unsere gemeinsame Zukunft ist uns was Wert – leistungsgerechte Vergütung mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten.
- + Sie erwartet ein dynamisches, leistungsorientiertes und sympathisches Team.

Sie möchten Teil des Teams werden?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Onlinebewerbung. Bewerbungen bitte ausschließlich über das Bewerbungsportal zusenden.

Um mehr über uns zu erfahren besuchen Sie uns gerne auf: www.maswer.com

Kontakt

Maswer Deutschland GmbH, z.Hd.
Frau Stefanie Zimmermann

Josef-Dietzgen-Str. 3
53773 Hennef
www.maswer.com